[Overheadfolie]

EINFACHES GIFT

Beeindrucken

* Analogie und Bonmots („G’schichterln“)
* Personalisieren (eigene Erfahrungen verallgemeinern) und
* Beispiele (fairer Trick – allerdings sind Beispiele kein Beweis!)

Manipulieren

* Bonbons (Einschleimen beim Diskussionspartner)

Verteidigen

* Einwände vorwegnehmen (gegnerisches Argument in die eigene Argumentation einbeziehen und so für sich selber verwenden – ein fairer Trick!)

Abschießen („Killerargumente“)

* Übertreiben (die andere Meinung so übertrieben darstellen, dass kein vernünftiger Mensch die vertreten kann, und dann die 🡪)
* Rhetorische Frage stellen (ist auch Manipulationstechnik!)
* Verunsichern (Gegner durch ständiges Nachfragen ins Trudeln bringen – „Sind Sie sicher?“ „Meinen Sie?“ „Wie soll denn das gehen?“ „Aha?“ ...)

Jeder möge sich 1 „Gift“ heraussuchen, mit seinem Namen an die Tafel schreiben und praktizieren !

© Karzel PRhetorikUnfair.docx